



Decide with Confidence

slim

prospecteren

gegarandeerd meer resultaat!

Hoe effectief zijn uw new business campagnes? Haalt u wel de gewenste conversie? Zijn uw verkopers tevreden over de kwaliteit van de aangereikte leads? Of... kan het beter? Lead generatie campagnes slokken vaak een fors deel van het marketingbudget op. Terecht dat u daarom hoge eisen stelt aan het rendement. Met SLiM garanderen we betere campagneresultaten en realiseert u meer omzet.



*"50% van het budget
voor marketing campagnes
is weggegooid geld,
en wij weten welke helft"*

Goede leadgeneratie is geen luxe, maar noodzaak. Het genereren van leads is kostbaar. D&B heeft als enige aanbieder exact in kaart welke Nederlandse bedrijven daadwerkelijk actief zijn en handel drijven. Door hier rekening mee te houden, wordt uw doelgroepselectie effectiever en uw conversie gegarandeerd hoger.

Met SLiM kunt u heel zuiver en gericht uw potentiële klanten selecteren en haalt u een optimaal resultaat uit uw marketingcampagnes.

Waarom behaalt u met SLiM meer succes?

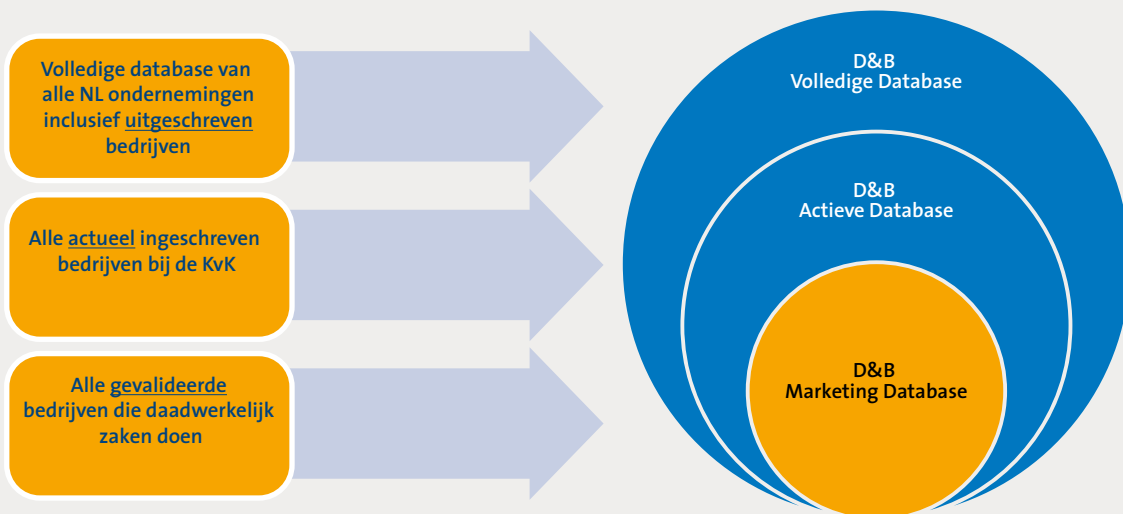
D&B Handelsindicator

Het geheim zit 'm in de D&B Handelsindicator. Deze geeft aan of een bedrijf daadwerkelijk actief zaken doet. Hoe herkennen we deze bedrijven? Jaarlijks leveren wij miljoenen keren handelsinformatie over Nederlandse bedrijven. Die informatie wordt bij D&B opgevraagd omdat onze klanten graag willen weten met wie zij zaken doen. Bovendien ontvangen we informatie over het betaalgedrag van bedrijven in Nederland.

Die gegevens zijn het fundament voor de D&B Handelsindicator. Met de D&B Handelsindicator ontstaat een unieke marketingdatabase van bedrijven die daadwerkelijk actief zijn en zaken doen met andere bedrijven. Dat zijn uw prospects.

De database wordt continu geactualiseerd. Kwaliteit is gegarandeerd, door het gepatenteerde DUNSRight™ kwaliteitsproces van D&B.

Postretouren zijn een bekend fenomeen bij DM-acties. Ook de non-respons is vaak hoog. Zonde van uw inspanningen. Maar logisch als u bedenkt dat uw boodschap voor een aanzienlijk deel terecht komt bij niet werkelijk actieve bedrijven. De D&B Handelsindicator maakt het verschil. Waste is er niet meer bij. Rendement des te meer. Met SLiM stelt u automatisch het vizier op scherp.

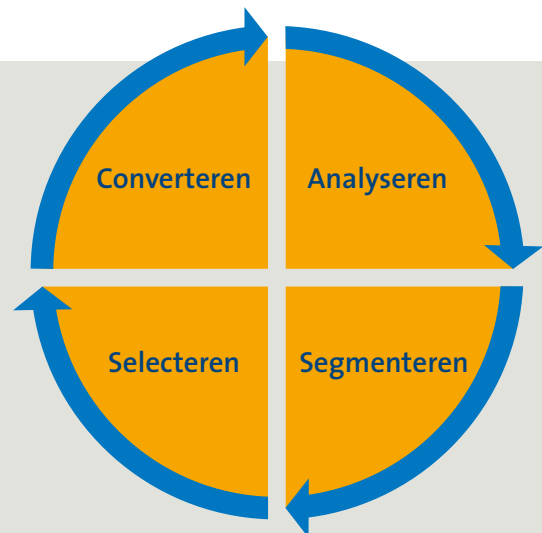


De D&B Handelsindicator maakt het verschil

Bruikbaar in elke fase van de cyclus

Wilt u ook op een slimme manier effectief prospecteren? Met SLiM heeft u dé online tool in handen om slim, snel en eenvoudig uw échte prospects te vinden en het resultaat van uw marketing- en salesinspanningen te verhogen. SLiM helpt u in de hele sales en marketingcyclus, van analyseren tot en met converteren.

- **Analyseer** uw huidige klanten en uw marktpenetratie op kenmerken zoals omvang, activiteit of geografische spreiding. Bouw de juiste klantenprofielen op basis van die geanalyseerde gegevens.
- **Segmenteer** uw afzetmarkt aan de hand van voor u relevante criteria. Ontdek de potentie binnen de verschillende segmenten en binnen uw bestaande klantennetwerk door inzicht in de volledige concernstructuur en maak efficiënt gebruik van alle up-sell en cross-sell mogelijkheden.
- **Selecteer** de juiste prospects aan de hand van de rubrieken en filters en stel de ideale set samen voor elke specifieke marketing campagne.
- **Converteer** uw prospects naar betalende klanten. Verhoog de ROI van uw campagnes door gebruik te maken van de D&B Handelsindicator en de unieke marketing database van D&B.



Introduceer creditmarketing

Stelt uw financiële afdeling steeds strengere kredietvoorwaarden? Heeft u wel eens te maken met afschrijvingen bij nieuwe klanten? Ook hier helpt SLiM u. Met één druk op de knop sluit u alle prospects uit die een hoog risico op faillissement vertonen. U heeft dus niet alleen een hogere conversie, uw klanten bieden ook meer zekerheid dat zij betalen.

Profiteer met SLiM van de unieke D&B marketingdatabase. Bespaar op hoge marketingkosten en verhoog uw marketing en verkoopconversie.

Wilt u meer weten over SLiM? Neem dan contact op met D&B: 010 7109560 of kijk op www.slimprospecteren.nl



Decide with Confidence

slim

prospecteren

de voordelen op een rijtje

Database

- Grootste en meest volledige database van Nederlandse bedrijven
- D&B Handelsindicator
- D&B Hoog Risico indicator
- Tellingen maken

Functies

- Filters gebruiken
- Postcoderadius-selectie
- Eigen bestanden in- en uitsluiten
- Kruistabellen maken
- Exporteren

Data-elementen

- D&B DUNS nummer
- Registratienummers
- Bedrijfsnamen
- Uitgebreide adresgegevens
- Telefoon- en faxnummer
- Rechtsvorm
- Activiteitencodes
- Website
- Werknemers
- Omzet
- Concernrelaties
- Namen en functies beslissers
- Hoofdkantoor/filiaal indicatie
- Import/export indicatie
- Datum oprichting, mutatie, surseance, faillissement

Over D&B

D&B (Dun & Bradstreet) is marktleider als leverancier van wereldwijde zakelijke informatie en inzicht. Wij bieden onze klanten al meer dan 170 jaar tools en deskundig advies voor het nemen van betrouwbare krediet-, marketing- en aankoopbeslissingen. D&B is uitgegroeid tot de enige wereldwijde partij in de sector van de zakelijke informatie. De dienstverlening van D&B is gebaseerd op de grootste B-to-B database in zijn soort ter wereld. De data wordt door bedrijven over de hele wereld gebruikt om op een slimme manier te prospecteren en om de datakwaliteit op een hoger niveau te brengen.